



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации

Олимпиада школьников РАНХиГС

Заключительный этап

Класс: 8

Профиль: ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Фамилия: АЗЯБИНА

Имя: СОФЬЯ

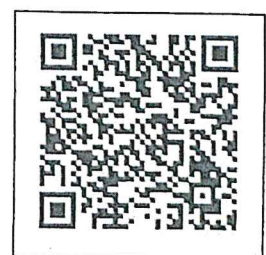
Отчество: АЛЕКСЕЕВНА

Страна: МАЛЬТА

ВСЕГО СТРАНИЦ

10

ПОДПИСЬ УЧАСТНИКА





Задание 1А

№ совета	Развернутый аргумент с опорой на правила грамотного финансового планирования и экономические термины
	<p>Олегу и Олесе надо придерживаться 2, 3, 5 и 6 советов.</p>
	<p>Второй совет о финансовой подушке позволит им ощущать финансовую стабильность. Они могут для этого откладывать ежемесячно 15000 рублей (88000 - 73000)</p>
	<p>Третий совет завести отдельные счета важен для распределения ресурсов по самым важным целям. Открыв целевые счета на обучение (Олеся), на снаряжение (Олег) они смогут ежемесячно откладывать часть дохода на эти цели, например, 7000 на обучение и 8000 на снаряжение</p>
	<p>Пятый совет утилизировать инфляцию очень важен потому что стоимость обучения и снаряжения может возрасти, а накопления на депозитном счету обесценятся, так как инфляция может превзойти процент по депозиту.</p>
	<p>Шестой совет разделить цели на кратко - средние и долгосрочные важен для распределения бюджета на приоритетные направления по принципу, что деньги сегодня ценнее, чем завтра. Так у Олега - краткосрочная цель, у Олеси - среднесрочная цель, а их общая цель, например, накопить на финансовую подушку - долгосрочная.</p>

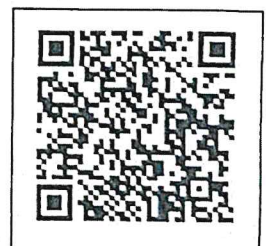


Задание 1Б

Клиенты	Математические расчеты
а) физические лица	Математические расчеты: $\frac{20000 \cdot 4\%}{100\%} = 12000 \text{ руб}$ Итоговый ответ: 12000 руб
б) юридические лица	Математические расчеты: $\frac{20000 \cdot 6\%}{100\%} = 1800 \text{ руб}$ Итоговый ответ: 1800 руб

Задание 1В

Наиболее подходящий способ –	<p>Более подходящий вариант по монетизации – это прямые продажи, т.к. если Даша будет продавать свои рисунки, то у нее будут низкие издержки, потому что ^{мониторинг} цифровых продуктов не требует дополнительных затрат.</p>
Чуть менее подходящий способ –	<p>Реклама за деньги приносит доход без вложений, т.к. у нее уже есть клиентол, но здесь у нее появятся конкуренты на рынке рекламы.</p>
Еще чуть менее подходящий способ –	<p>Ведение чужого блога потребует отвлечения от своего проекта и издержки ведения своего блога возрастут.</p>
Наименее подходящий способ –	<p>Реклама по бартеру – это менее ликвидная форма бизнеса и не может стать основным источником дохода. Даша не может вместо денежных доходов все время получать продукты по бартеру.</p>



ЗАДАНИЕ 2
Задание 2 А

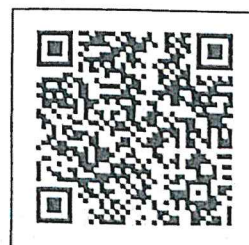
Элементы проектной идеи	Содержание элементов
Целевая аудитория (для кого разрабатывается проект)	Возраст: <i>молодёжь (18-35 лет), семьи с детьми и (25-45 лет)</i> Сфера интересов: <i>молодёжь (трудоустройство), семьи (оздоровление больных детей)</i> Проблема целевой аудитории, на решение которой направлен проект: 1) отсутствие рабочих мест для молодёжи 2) устаревшая инфраструктура для семей
Проектное решение	<p><i>Создание города здоровья. Для этого надо реконструировать заброшен^ные объекты и построить центры медицинского туризма (реабилитация, консультации в том числе и дистанционные с помощью IT-технологий, обучение)</i></p> <p><i>Создание спортивных площадок, арт-пространств, мастерских для семейного отдыха и для молодёжи. Развитие новых туристических маршрутов.</i></p>
Необходимые ресурсы	<p><i>Кадровые: медицинские работники, архитекторы, педагоги, психотерапевты, реабилитологи.</i></p> <p><i>Информационные:</i> <i>гранты от правительства, инвестиции бизнеса, финансирование из местного бюджета</i> <i>создание сайта, мобильного приложения, партнёрство со СМИ и блогерами</i></p>



	<p>Материально-технические: заброшенные здания, IT-инфраструктура; спортивный инвентарь, спортивные площадки</p> <p>Финансовые (источники): гранты от правительства, инвестиции бизнеса, финансирование из местного бюджета</p>
Проект рассчитан на несколько лет. Варианты учета инфляции в расчете ресурсов.	<ol style="list-style-type: none"> 1) При получении грантов надо учитывать инфляцию и увеличивать запрашиваемую ^{запрашиваемую} сумму на величину инфляции (на 10%) 2) Создать финансовую подушку в размере 10%-15% 3) Индексировать ежегодно в бюджет проекта например на 10% за текущий год на величину инфляции.

Задание 2 Б

Ответ инвесторов	Математические расчеты и итоговый ответ
Впишите букву: <u>согласно</u>	<p>Математические расчеты:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Сумма инвестиций: $440\,000 \cdot 2 = 880\,000$ руб 2) Ежегод. прибыль: $110\,000 \cdot 4$ квартала = $440\,000$ руб 3) Простой срок окупаемости $\frac{880\,000}{440\,000} = 2$ года <p style="text-align: center;">проект окупится</p> <p>Итоговый ответ: через 2 года/Если инвестора будут согласны</p>



ЗАДАНИЕ 3
Задание 3 А
График внесения страховых взносов по образовательному кредиту:

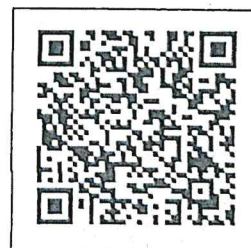
Показатель	1-й квартал	2-й квартал	3-й квартал	4-й квартал
Задолженность по основному долгу, руб.	45 000	30 000	15 000	0
Задолженность по начисленным процентам, руб.	3150	2362,5	1575	787,5
Общая задолженность, руб.	48150	32362,5	16575	787,5
Страховая сумма, руб.	43335	29126,25	14917,5	708,75
Страховой взнос, руб.	1444,5	970,88	497,25	23,63
Страховая премия (сумма страховых взносов), руб.	1444,5	970,88	497,25	23,63

Определения понятий:

Страховые выплаты - это сумма денег, которую страховщик обязан выплатить при наступлении страхового случая.

Страховая премия - это сумма денег, которую страхователь должен выплатить за страховую защиту.

Страховой случай - это событие, при наступлении которого страховщик должен выплатить страхователю страховое возмещение.



Задание 3Б. Доходность инструментов

Математические расчеты	
Акции	
Расчет доходности акций:	
Сумма покупки акций:	$600 \text{ акций} \cdot 600 \text{ руб} = 360\,000 \text{ руб.}$
Сумма полученных дивидендов за 3 года:	$24\,000 + 36\,000 + 57\,000 = 117\,000 \text{ руб}$
Сумма продажи акций:	$600 \cdot (630 - 600) = 18\,000 \text{ руб.}$
Доход:	$117\,000 + 18\,000 = 135\,000 \text{ руб.}$
Доходность:	$\frac{135\,000}{360\,000} \cdot 100\% = 37,5\%$
Депозит	
Расчет доходности депозита:	
Сумма депозита в конце срока вклада:	$360\,000 \cdot (1 + 0,112)^3 \approx 495\,000 \text{ руб.}$
Доход:	$495\,000 - 360\,000 = 135\,000 \text{ руб}$
Доходность:	$\frac{135\,000}{360\,000} \cdot 100\% = 37,5\%$
Оценка решения героя вложить деньги в акции:	
<p>Доходность по акциям и депозитам одинаковая, но на мой взгляд Иван сделал правильной выбор, вложив деньги в акции, так акции могут расти в цене и он может их продать с большой прибылью. Но с другой стороны, курс акций мог и упасть и Иван был бы в убытке. С точки зрения снижения рисков лучше использовать депозиты. Но с точки зрения обучения финансовой грамотности Иван готовая работать на фондовой рынке, приобретает опыт, кроме того, цена акций могла возрасти гораздо выше, и его вложения в депозиты оказались с более низкой доходностью.</p>	





Задание 3В

Наименование условия	Содержание (описание) условия
Возрастание процентной ставки по депозитам	Если центральной банк страны повысит ключевую ставку процента, то коммерческие банки тоже повысят ставки по депозитам, и вложения на депозиты будут более выгодными.
Экономический кризис и падение стоимости ценных бумаг	Если в экономике страны произойдет кризис, то на фондовом рынке произойдет падение стоимости ценных бумаг, т.к. инвесторы постараются избавиться от рискованных активов, и вложатся в депозиты.

ЗАДАНИЕ 4

Задание 4А

Математические расчеты:	
Среднемесячный доход: 71400 руб.	
$54000 \text{ (зарплата)} + 17400 \text{ (подработка по 100 руб/ч)} = 71400 \text{ руб}$	
Ежемесячные платежи по кредитам и займам: 39020 руб.	
$14200 + 24820 = 39020 \text{ руб}$	
Показатель долговой нагрузки:	
$(39020 : 71400) \cdot 100\% = 54,64\%$	
Итоговый ответ:	
54,64%	
Последствия высокого показателя долговой нагрузки:	
1) Если у Игоря снизится доход, то он не сможет обслуживать свой долг и он должен будет объявить себя банкротом, и он должен будет распродать свое имущество для погашения долга.	
2) При высокой ПДН Игорь не сможет брать новых кредитов и скорее всего новый кредит в размере 600 тыс. руб ему просто не дадут.	



Задание 4Б
Математические расчеты:

1) Ставка транспортного налога 14 руб на 1ч.с. т.к у Игоря автомобиль 106 ч.с тогда транспортный налог $14 \cdot 106 = 1484$ руб

2) Игорь не имеет права на льготы, т.к мощность его авто больше 70ч.с и у него не электроавтомобиль.

3) Для расчета пени:

налог \cdot ключевая ставка \cdot дни просрочки $= 1484 \cdot 13\% \cdot \frac{28}{365} =$
 $\approx 14,77$ руб

4) Общая сумма к оплате:

$1484 + 14,77 = 1498,77$ руб

Если округлить до целого, то 1499 руб.

Итоговая сумма транспортного налога за прошлый год с учетом уплаты пени:

1499 руб.

ЗАДАНИЕ 5
Задание 5 А. Я считаю, что

подросток должен участвовать в составлении семейного бюджета вместе с родителями.



Аргумент 1

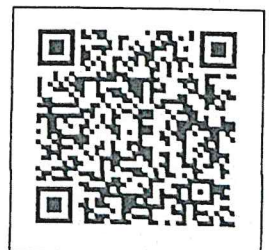
1. Подросток должен участвовать в составлении семейного бюджета, потому что он учится финансовой грамотности. Это практический опыт, который поможет ему в его взрослой жизни.

Аргумент 2

2. Укрепление семейных отношений, налаживание дружеских связей между родителями и подростком. Во время обсуждения подросток чувствует внимание к себе, к своим потребностям, это снижает риск конфликтов, например, из-за отказа купить дорогую вещь.

Аргумент 3

3. Столкновение семейных приоритетов. Подросток понимает, что есть необходимые расходы (например коммунальные платежи), которые важнее чем покупка новой видео игры.



Задание 5 Б**Контраргумент 1**

1. Не все подростки имеют достаточный уровень зрелости, чтобы принимать ответственные решения о семейных финансах. У подростков нет опыта, их решения могут привести к дефициту бюджета.

Контраргумент 2

2. Совместное планирование бюджета вместо учета конфликтов может наоборот привести к конфликтам, если у членов семьи разные взгляды на семейные расходы. Подросток может почувствовать себя не услышанным, непонятым, и ~~его~~ отношения в семье могут ухудшиться.

Контраргумент 3

3. Четкое следование только приоритетным направлениям расходов приведёт к незначительности семейного бюджета, игнорированию индивидуальных потребностей членов семьи.

